

# Cómo se Propaga el Impacto del Distanciamiento Social a través de la Economía



<https://www.stlouisfed.org/on-the-economy/2020/april/impact-social-distancing-ripples-economy>, 7 de abril de 2020

Por Fernando Leibovici, Economista; Ana Maria Santacreu, Economista; y Matthew Famiglietti, Investigador Asociado

Blog del St. Louis Fed On the Economy

*Traducción:* Enrique A. Bour

Aunque COVID-19 está teniendo un impacto devastador en la economía de EE.UU., es probable que su impacto en todas las industrias sea heterogéneo. Es probable que las industrias con alto grado de contacto -que dependen más de interacciones cara a cara- se vean más negativamente afectadas.

Por una parte, esas industrias pueden experimentar una disminución de su demanda de productos a medida que los consumidores traten de evitar contagios (por ejemplo, salones de belleza, servicios de alimentación y dentistas).

Por otra parte, los trabajadores de esas industrias pueden tener menos posibilidades de trabajar a distancia y, por lo tanto, es probable que se vean relativamente más afectados por las recientes políticas de distanciamiento social.

Pero el declive de las industrias intensivas en contactos puede afectar también a industrias que dependen menos de interacciones físicas estrechas mediante vínculos entre insumos y productos; así pues, esos vínculos propagan el shock inicial por el resto de la economía. Por ejemplo, las industrias intensivas en contacto pueden depender de insumos intermedios de otros sectores, o esos sectores pueden depender en gran medida de insumos de industrias intensivas en contacto.

En este artículo, investigamos la medida en que el shock sobre industrias intensivas en contacto puede propagarse al resto de la economía. Para ello, clasificamos las industrias según su intensidad de contacto y cuantificamos el efecto de una caída de demanda en industrias intensivas en contacto sobre la producción bruta. Esto puso al descubierto la importancia de la estructura de input-output de la economía en propagar las perturbaciones a través de las industrias. Encontramos que una caída del 51% en la demanda final de bienes y servicios de industrias intensivas en contacto implica una disminución de 13% de la producción bruta de industrias intensivas en contacto de baja intensidad y una caída de 24% en la producción bruta agregada.

## Intensidad de Contacto de las Industrias

Seguimos la metodología de nuestra entrada anterior en el blog<sup>1</sup> y clasificamos las industrias según su grado de intensidad de contacto. Ese trabajo previo clasificaba las ocupaciones según un índice de proximidad física de O\*NETS, una base de datos de ocupaciones. Nos basamos en nuestro trabajo anterior utilizando la American Community Survey 2017 para construir un índice de proximidad física específico por industria, que calculamos como el promedio ponderado del índice de proximidad física de las ocupaciones en esa industria, con ponderaciones dadas por porcentajes de empleo.

Clasificamos las industrias con un índice de proximidad física superior a 60 como industrias de contacto intensivo y nos referimos al resto como industrias de bajo contacto intensivo.<sup>2</sup> Se trata de servicios de cuidado personal, servicios de alimentación, construcción, educación, transporte y servicios de salud, entre otros. De un total de 150 industrias NAICS (excluyendo industrias del gobierno federal, estatal y local), nuestro enfoque identificó 38 industrias de alto contacto intensivo. Representan 55% del empleo total y 46% de los ingresos laborales.

Sin embargo, no es probable que todas estas industrias se vean igualmente afectadas por el distanciamiento social. Por ejemplo, a pesar de que sus empleos requieren un alto grado de interacción cara a cara, algunas de estas industrias -como los servicios de salud- no se verán afectadas, ya que proporcionan servicios esenciales durante una pandemia. Así pues, dividimos las industrias de gran intensidad de contacto en afectadas y no afectadas según si han seguido funcionando en gran medida como servicios esenciales en entornos en los que se aplicaron medidas de distanciamiento social.

### Industrias con Alta Intensidad de Contacto

Código NAICS	Industria	Índice de Proximidad Física	Número de trabajadores	Ingreso laboral promedio	% de los trabajadores de EE.UU.
<b>Afectadas</b>					
8121	Servicios de atención personal	88.98	1318266	17921	1.10
6212	Consultorios de dentistas	83.67	800946	59448	0.67

<sup>1</sup> Leibovici, Fernando; Santacreu, Ana Maria; y Famiglietti, Matthew. "Distanciamiento social y ocupaciones de contacto intensivo". St. Louis Fed On the Economy Blog, 24 de marzo de 2020.

<sup>2</sup> También incluimos siete industrias que tienen un índice inferior a 60 pero que probablemente se vean afectadas por las políticas de distanciamiento social, dado el tipo de bienes y servicios producidos. Se trata de servicios de rehabilitación comunitaria y profesional; panaderías y fabricación de tortillas; servicios de organización y reserva de viajes; museos; reparación de artículos personales y domésticos; alojamiento; y servicios de limpieza en seco y lavandería.

6244	Servicios de guardería	75.04	1166294	18882	0.97
485	Tránsito y transporte terrestre pasajeros	74.86	909986	32474	0.76
6213	Oficinas de otros profesionales de salud	73.42	489126	44945	0.41
6214	Centros de atención ambulatoria	72.93	1506206	55319	1.26
481	Transporte aéreo	72.93	525888	77776	0.44
6111	Enseñanza primaria y secundaria	71.75	8052473	45179	6.72
722	Servicios de comida y bebida	71.48	5789957	27952	4.83
713	Diversión y recreación	67.41	1448314	35441	1.21
6241	Servicios individuales y familiares	67.25	1387139	35064	1.16
6117	Otros servicios educativos	67.08	541958	34482	0.45
5419	Otros servicios profesionales, científicos y técnicos	67.06	654409	48976	0.55
445	Tiendas de alimentos y bebidas	66.77	2275588	32347	1.9
5616	Servicios de investigación y seguridad	66.51	659257	39399	0.55
8129	Otros servicios personales	65.74	335522	26846	0.28
452	Tiendas de mercadería general	65.53	1873198	31296	1.56
443, 444, 446, 447, 448, 451, 453, 454	Otro tipo de venta minorista	64.33	6467003	42749	5.4
483	Transporte acuático	63.18	63626	72875	0.05
441	Concesionarios de automóviles y piezas de recambio	60.98	1522105	52155	1.27
487	Transporte turístico y actividades de apoyo al transporte	60.06	811919	50548	0.68



6242	Servicios comunitarios y de rehabilitación profesional	59.87	263611	30775	0.22
3118	Panaderías y fabricación de tortillas	58.47	327273	35095	0.27
5615	Servicios de organización y reserva de viajes	57.44	246227	56769	0.21
712	Museos, sitios históricos e instituciones similares	57	293304	41856	0.24
8114	Reparación y mantenimiento de artículos personales y del hogar	56.94	149606	24593	0.12
721	Alojamiento	56.89	1252650	35709	1.05
8123	Servicios de tintorería y lavandería	56.74	250621	31774	0.21
<b>No Afectadas</b>					
6216	Servicios de atención médica a domicilio	82.82	1188333	31368	0.99
623	Instituciones de enfermería y de atención residencial	75.72	2331481	36131	1.95
622	Hospitales	74.9	6662997	67811	5.56
6211	Consultorios médicos	72.08	1493106	86422	1.25
6215, 6216, 6219	Laboratorios médicos y de diagnóstico, y otros servicios sanitarios ambulatorios	70.61	1021711	57565	0.85
23	Construcción	65.21	8950163	45395	7.47
3116	Faena y procesamiento de animales	62.32	389999	37162	0.33
8122	Servicios fúnebres	62.28	98183	48039	0.08
491	Servicios postales	61.57	630462	51515	0.53
484	Transporte por camión	60.65	1654295	45695	1.38
FUENTES: O*NETS, 2017 American Community Survey y cálculos de los autores.					

## ¿Qué tan Importantes son las Industrias de Alta Intensidad de Contacto?

En la tabla siguiente, dividimos las industrias de la muestra en tres grupos:

- ✚ Industrias de baja intensidad de contacto (índice de proximidad física inferior a 60)
- ✚ Industrias de alta intensidad de contacto no afectadas (índice de proximidad física superior a 60 en salud, construcción y transporte en camión)
- ✚ Industrias afectadas con alta intensidad de contacto

El último grupo representa una parte importante del empleo e ingresos laborales de EE.UU: 35% del total del empleo en EE.UU. y 27% del total de los ingresos laborales. Por lo tanto, una caída en la demanda de bienes y servicios proporcionados por estas industrias altamente impactadas es probable que tenga un efecto importante en el empleo y la producción estadounidense.

### Industrias Agregadas por Intensidad de Contacto y Efecto de Distanciamiento Social

Grupo de Industrias	Índice de Proximidad Física	Ingreso Laboral Promedio	Número de trabajadores	% de los trabajadores estadounidenses
<b>Intensivas de Alto Contacto Afectadas</b>	66.77	40662	41382472	34.53
<b>Intensivas de Alto Contacto No Afectadas</b>	68.81	50710	24420730	30.38
<b>Baja Intensidad de Contacto</b>	55.01	62621	54039745	45.09

FUENTES: O\*NETS, 2017 American Community Survey y cálculos de los autores.

La caída de la demanda final no sólo reducirá la producción en las industrias afectadas de alto contacto, sino que también es probable que repercuta en las industrias anteriores y posteriores: las que utilizan la producción de las industrias afectadas como insumo intermedio, así como las que suministran insumos intermedios a las industrias afectadas. La fuerza de la propagación dependerá de cuán interconectadas estén las industrias de alta y baja intensidad de contacto en la estructura de insumo-producto.

## Propagación a través de los Enlaces de Input-Output

Hemos utilizado tablas de insumo - producto del Bureau of Labor Statistics para examinar el grado de interconexión entre las industrias de alta y baja intensidad de contacto.<sup>3</sup>

En la tabla siguiente se descompone el destino de la producción de cada industria.

### Usos de la Producción a Nivel Industrial

Origen De la Producción	Origen de la Utilización		
	Industrias de Alta Intensidad de Contacto	Industrias de Baja Intensidad de Contacto	Demanda Final
Industrias de Alta Intensidad de Con- tacto	6.40%	8.42%	85.18%
Industrias de Baja Intensidad de Con- tacto	16.23%	42.62%	38.97%

FUENTES: Bureau of Labor Statistics y cálculos de los autores.

Encontramos así que el 85% de la producción de las industrias de alta intensidad de contacto se destina a demanda final (por ejemplo, consumo e inversión), mientras que el 15% restante se vende a otras industrias para ser utilizado como insumos intermedios.

En las industrias de baja intensidad de contacto, sólo el 39% de su producción se utiliza como bien final. Así pues, la mayoría de los bienes y servicios producidos por las industrias de baja intensidad de contacto son vendidos a otras industrias para ser utilizados como productos intermedios, y el 16% de su producción es demandada por industrias de alta intensidad de contacto. Por lo tanto, el impacto negativo de la pandemia en las industrias de alta intensidad de contacto se propagará al resto de la economía a través de la estructura de insumo-producto.

Además, en el cuadro siguiente se indican los tipos de insumos intermedios que demanda cada industria, y la composición de la demanda final en todas las industrias.

<sup>3</sup> Obsérvese que en los siguientes cuadros sólo hemos considerado dos grupos de industrias. Fusionamos las industrias no afectadas y afectadas de alto contacto en un grupo, ya que encontramos que su estructura de input-output es muy similar.

Encontramos que el 85% de los insumos utilizados por industrias de alto contacto son adquiridos de industrias de baja intensidad de contacto; por lo tanto, es probable que una caída en la demanda de las industrias de alto contacto tenga un importante efecto indirecto en el resto de la economía a través de la estructura insumo-producto.

### Composición de la Demanda de Insumos Intermedios por Industria y Demanda Final

Desde/Hacia	Industrias de Alta Intensidad de Contacto	Industrias de Baja Intensidad de Contacto	Demanda Final
Industrias de Alta Intensidad de Contacto	14.96%	7.91%	48.72%
Industrias de Baja Intensidad de Contacto	85.04%	92.09%	51.28%

FUENTES: Bureau of Labor Statistics y cálculos de los autores.

### Conclusión

Hemos cuantificado la importancia de los vínculos entre insumos y productos estudiando el efecto sobre la producción bruta del colapso a cero de la demanda de industrias afectadas de alta intensidad de contacto, como se han clasificado anteriormente. El colapso de las industrias afectadas de alta intensidad de contacto implica una caída del 51% de la demanda final de bienes y servicios producidos por todas las industrias de alta intensidad de contacto. Hemos hallado que la producción bruta disminuye en un 47% en estas industrias y en un 13% en las industrias intensivas de bajo contacto. Por consiguiente, la caída inicial de demanda final en las industrias intensivas en contacto elevado se propaga por el resto de la economía debido a una estructura de insumos y productos. Como resultado, la producción bruta agregada disminuye en un 24%. De no haber sido por este efecto indirecto, la caída de la producción bruta habría sido mucho menor, alrededor del 14%.

Llegamos a la conclusión de que es probable que el impacto indirecto de COVID-19 en la actividad económica a través de los vínculos entre insumos y productos amplifique significativamente su impacto directo en industrias de gran intensidad de contacto. Así pues, el impacto económico del distanciamiento social puede extenderse mucho más allá de su impacto directo sobre las industrias intensivas en contacto a través del impacto indirecto sobre las industrias de baja intensidad de contacto.